

# ИНКОТЕРМС 2020

**Особенности применения  
базисов поставки**

**Инесса Платонова**

Вице-президент FIATA

Вице-президент ICC Ukraine

Основатель PLASKE Academy



# Знакомство

- Имя и фамилия (по желанию)
- Город, страна
- Деятельность, опыт
- Хобби и увлечения
- Ваши ожидания от курса
- Интересный случай из жизни логиста/  
профессиональной деятельности

# ИНКОТЕРМС 2020

**Особенности применения  
базисов поставки**

**Инесса Платонова**

Вице-президент FIATA

Вице-президент ICC Ukraine

Основатель PLASKE Academy





# ICC (МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВАЯ ПАЛАТА)

## ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ ICC

- Институт международного коммерческого права
- Всемирная Федерация торговых палат
- Система АТА Карнет
- Службы по борьбе с коммерческими преступлениями
- Издательство
- Департамент конференций



INTERNATIONAL  
CHAMBER OF COMMERCE

# ICC (МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВАЯ ПАЛАТА)

Электронный адрес: <https://iccwbo.org/>



**7 000+ предприятий-членов**

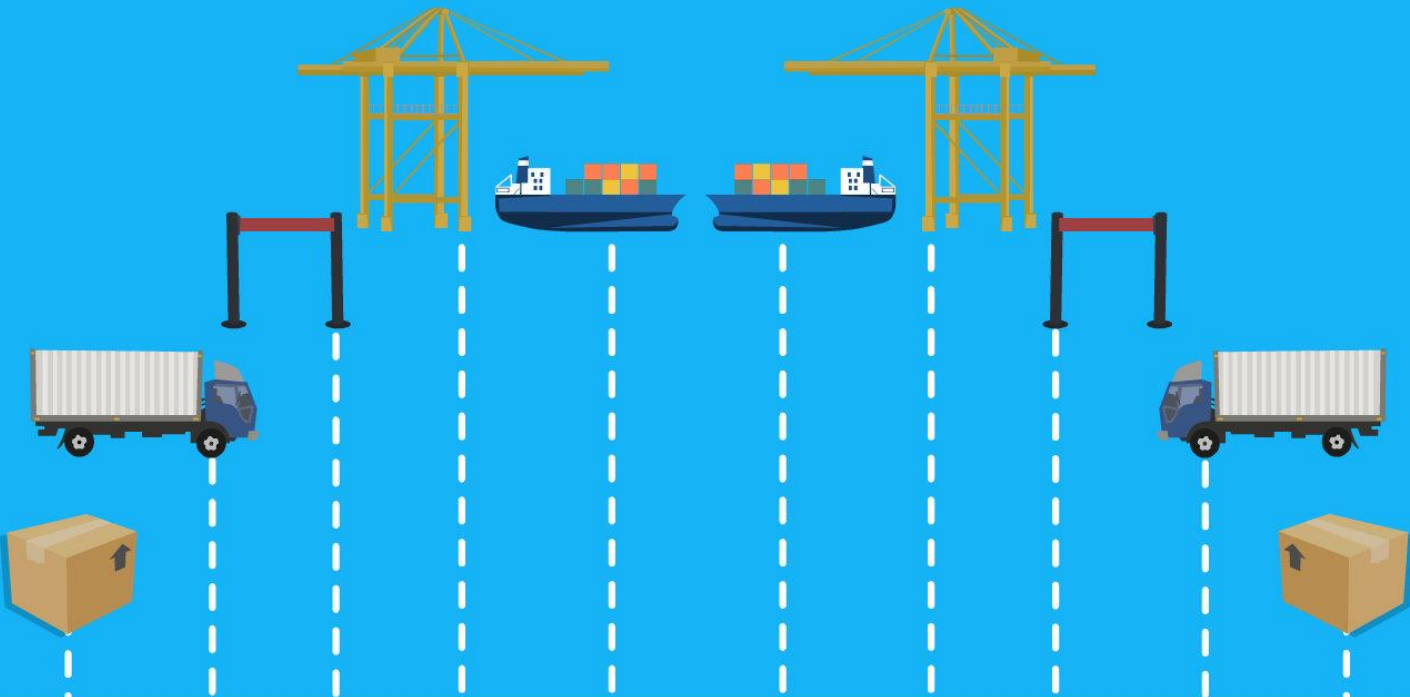
**1 600 союзов и ассоциаций**



Национальные комитеты совместно со своими членами работают над решением проблем, стоящих перед бизнесом в их странах, и информируют правительства о точке зрения бизнеса, сформулированной ICC

Seller

Buyer



Seller Carrier Border Port Ship Ship Port Border Carrier Buyer

Cost

Risk

Insurance

**Incoterms® 2020**  
by the International  
Chamber of Commerce (ICC)

|                                              | SELLER | CUSTOMS | LOADING | PRE TRANSPORT | TERMINAL<br>(named place) | LOADING | MAIN TRANSPORT | UNLOAD | TERMINAL<br>(named place) | AFTER TRANSPORT | CUSTOMS | UNLOADING | BUYER |
|----------------------------------------------|--------|---------|---------|---------------|---------------------------|---------|----------------|--------|---------------------------|-----------------|---------|-----------|-------|
| <b>EXW</b><br>Ex Works                       | !      |         |         |               |                           |         |                |        |                           |                 |         |           |       |
| <b>FCA</b><br>Free Carrier                   |        |         | !       |               |                           |         |                |        |                           |                 |         |           |       |
| <b>CPT</b><br>Carriage Paid To               |        |         | !       |               |                           |         |                |        |                           |                 |         |           |       |
| <b>CIP</b><br>Carriage and Insurance Paid To |        |         | !       |               |                           |         |                | !      |                           |                 |         |           |       |
| <b>DAP</b><br>Delivered at Place             |        |         |         |               |                           |         |                |        |                           | !               |         |           |       |
| <b>DPU</b><br>Delivered at Place Unloaded    |        |         |         |               |                           |         |                |        |                           |                 |         | !         |       |
| <b>DDP</b><br>Delivered Duty Paid            |        |         |         |               |                           |         |                |        |                           |                 | !       |           |       |
| <b>FAS</b><br>Free Alongside Ship            |        |         |         |               | !                         |         |                |        |                           |                 |         |           |       |
| <b>FOB</b><br>Free On Board                  |        |         |         |               |                           | !       |                |        |                           |                 |         |           |       |
| <b>CFR</b><br>Cost and Freight               |        |         |         |               |                           | !       |                |        |                           |                 |         |           |       |
| <b>CIF</b><br>Cost Insurance and Freight     |        |         |         |               |                           | !       |                | !      |                           |                 |         |           |       |

DESCRIPTION: SELLERS COSTS BUYERS COSTS ! TRANSFER OF RISK ! INSURANCE

відповідність якості **Товару** вищевказаним показникам.

### 3. Базисні умови поставки **Товару**

**Товар** поставляється автотранспортом на умовах **FCA-Львів, Україна** (ІНКОТЕРМС-2000). **Продавець** здійснює всі платежі (мити та ін.) та оформлення по експорту, а **Покупець** – по імпорту.

Поставка здійснюється на підставі наступних документів: Накладна CMR, рахунок-фактура, специфікація, фітосанітарний сертифікат, сертифікат походження.

### 4. Ціни, загальна вартість

Ціна **Товару** за даним **Контрактом**

### 3. Basic Terms of Goods Delivery

The **Goods** are to be delivered by vehicle on terms **FCA-Lviv, Ukraine** (INCOTERMS-2000). The **Seller** undertakes to effect all payments (duties, etc) as well as attend to formalities regarding exports, and the **Buyer** undertakes to do the same regarding imports.

The delivery shall be effected on the basis of the following documents: CMR, Invoice, Specification, phytosanitary certificate, certificate of origin.

### 4. Prices, Total Amount of the Contract

The price of the **Goods** under this **Contract** is fixed





# Incoterms<sup>®</sup>

## 2020 by the International Chamber of Commerce (ICC)

**Унификация базисных условий договоров купли-продажи,** что позволяет контрагентам из разных государств использовать в своих правоотношениях наиболее подходящие для них термины, соответствующие специфике товара, условиям поставки и т.п.



Міжнародна торгова палата (МТП) - найбільша у світі бізнес-організація, що представляє понад 45 мільйонів компаній у більше ніж 100 країнах світу. Основна місія МТП — зробити так, щоб бізнес працював для кожного, постійно та будь де. Завдяки унікальному поєднанню адвокатури, рішень та встановлення стандартів ми сприяємо міжнародній торгівлі, відповідальній поведінці бізнесу та глобальному підходу до регулювання, включаючи послуги з вирішення спорів. Нашими учасниками є велика кількість провідних світових компаній, МСБ, бізнес-асоціації та місцеві торгові палати.

[www.iccwbo.org](http://www.iccwbo.org) | Follow us on Twitter: @iccwbo

## ***А тепер людською мовою...***

Правила Інкотермс – це такі скорочення з трьох літер латинського алфавіту, які слугують умовними позначеннями для фахівців з зовнішньоекономічної діяльності в багатьох країнах світу.

Ці три літери дозволяють зберегти цілу купу сторінок і не додавати їх в текст контракту.

Також вони допомагають зберегти багато часу під час проведення переговорів щодо укладення контракту, якщо Ви з контрагентом розмовляєте на одній мові – мові Інкотермс.



# International Commercial TERMS

## ПРЕИМУЩЕСТВА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ:

- ✓ Четкое регулирование взаимных договорных обязательств
- ✓ Скорость заключения контрактов
- ✓ Отсутствие недоразумений
- ✓ Избежание недешевых судебных процессов

Правила Инкотермс® признаны во всем мире и имеют большое значение во внешней торговле. Они регулируют права и обязательства покупателей и продавцов в международной торговле. Правила ИНКОТЕРМС регулируют передачу товара покупателю, транспортные расходы, ответственность за гибель и повреждение товара и страховые расходы.

# Incoterms<sup>®</sup>

## 2020 by the International Chamber of Commerce (ICC)



Двухязычное (украинско-английская  
версия) печатного издания правил  
Инкотермс<sup>®</sup> 2020

Правила Инкотермс<sup>®</sup>  
2020 в виде постера



ICC (Париж) имеет исключительное **авторское право** на текст правил Инкотермс<sup>®</sup> 2020, а также любое содержание публикаций ICC о правилах Инкотермс<sup>®</sup>.


**A ОБОВ'ЯЗКИ ПРОДАВЦЯ**
**A1 Загальні обов'язки**

Продавець зобов'язаний надати товар та комерційний рахунок (інвойс) відповідно до договору (контракту) купівлі-продажу, а також будь-яке інше підтвердження відповідності, що можуть вимагатися договором (контрактом). Будь-який документ, який повинен бути наданий продавцем, може бути в паперовій або електронній формі згідно з умовами договору (контракту) або, якщо немає такої умови, коли існує такий звичай.

**A2 Поставка**

Продавець зобов'язаний поставити товар шляхом надання його у розпорядження покупця в узгодженому пункті, якщо такий є, в названому місці поставки незавантаженим на будь-який транспортний засіб для перевезення. Якщо конкретний пункт не був узгоджений у межах названого місця поставки і якщо є декілька таких пунктів, продавець може сам обрати такий пункт, що найбільше відповідає цілі продавця. Продавець зобов'язаний поставити товар в узгоджену дату чи в межах узгодженого періоду.

**A3 Перехід ризиків**

Продавець несе всі ризики втрати чи пошкодження товару до моменту його поставки відповідно до статті A2, за винятком втрати чи пошкодження за обставин, зазначених у статті B3.

**A4 Перевезення**

Продавець не має жодного зобов'язання перед покупцем щодо укладення договору (контракту) перевезення. Однак продавець повинен на прохання, на ризик та за рахунок покупця забезпечити його будь-якою інформацією, яка є у розпорядженні продавця, включаючи вимоги щодо безпеки перевезень, які необхідні покупцю для організації перевезення.

**A5 Страхування**

Продавець не має жодного зобов'язання перед покупцем щодо укладення договору (контракту) страхування. Проте продавець зобов'язаний на прохання, на ризик і за рахунок покупця надати покупцю інформацію, яка є у розпорядженні продавця, необхідну для отримання страхування.

**A6 Поставка/транспортний документ**

Продавець не має жодного зобов'язання перед покупцем.

**B ОБОВ'ЯЗКИ ПОКУПЦЯ**
**B1 Загальні обов'язки**

Покупець зобов'язаний оплатити ціну товару відповідно до договору (контракту) купівлі-продажу. Будь-який документ, який повинен бути наданий продавцем, може бути в паперовій або електронній формі згідно з умовами договору (контракту) або, якщо немає такої умови, коли існує такий звичай.

**B2 Прийняття поставки**

Покупець зобов'язаний прийняти поставку товару, якщо він поставлений відповідно до статті A2 та наданому повідомленню, згідно зі статтею A10.

**B3 Перехід ризиків**

Покупець несе всі ризики втрати чи пошкодження товару з моменту його поставки, як передбачено статтею A2. Якщо покупець не надав повідомлення відповідно до статті B10, то покупець несе всі ризики втрати чи пошкодження товару з узгодженої дати чи з кінця узгодженого періоду для поставки, за умови, що товар був точно ідентифікований як товар, зазначений у договорі (контракті).

**B4 Перевезення**

Покупець зобов'язаний укласти договір (контракт) перевезення або організувати за власний рахунок перевезення товару з названого місця поставки.

**B5 Страхування**

Покупець не має жодного зобов'язання перед продавцем щодо укладення договору (контракту) страхування.

**B6 Підтвердження поставки**

Покупець зобов'язаний надати продавцю відповідні докази прийняття поставки.



## A ОBOB'ЯЗКИ ПРОДАВЦЯ

### A1 Загальні обов'язки

Продавець зобов'язаний надати товар та комерційний рахунок (інвойс) відповідно до договору (контракту) купівлі-продажу, а також будь-яке інше підтвердження відповідності, що можуть вимагатися договором (контрактом).

Будь-який документ, який повинен бути наданий продавцем, може бути в паперовій або електронній формі згідно з умовами договору (контракту) або, якщо немає такої умови, коли існує такий звичай.

### A2 Поставка

Продавець зобов'язаний поставити товар шляхом надання його у розпорядження покупця в узгодженому пункті, якщо такий є, в названому місці поставки незавантаженим на будь-який транспортний засіб для перевезення. Якщо конкретний пункт не був узгоджений у межах названого місця поставки і якщо є декілька таких пунктів, продавець може сам обрати такий пункт, що найбільше відповідає цілі продавця. Продавець зобов'язаний поставити товар в узгоджену дату чи в межах узгодженого періоду.

### A3 Перехід ризиків

Продавець несе всі ризики втрати чи пошкодження товару до моменту його поставки відповідно до статті A2, за винятком втрати чи пошкодження за обставин, зазначених у статті B3.

### A4 Перевезення

Продавець не має жодного зобов'язання перед покупцем щодо укладення договору (контракту) перевезення. Однак продавець повинен на прохання, на ризик та за рахунок покупця забезпечити його будь-якою інформацією, яка є у розпорядженні продавця, включаючи вимоги щодо безпеки перевезень, які необхідні покупцю для організації перевезення.

### A5 Страхування

Продавець не має жодного зобов'язання перед покупцем щодо укладення договору (контракту) страхування. Проте продавець зобов'язаний на прохання, на ризик і за рахунок покупця надати покупцю інформацію, яка є у розпорядженні продавця, необхідну для отримання страхування.

### A6 Поставка/транспортний документ

Продавець не має жодного зобов'язання перед покупцем.

## B ОBOB'ЯЗКИ ПОКУПЦЯ

### B1 Загальні обов'язки

Покупець зобов'язаний оплатити ціну товару відповідно до договору (контракту) купівлі-продажу. Будь-який документ, який повинен бути наданий продавцем, може бути в паперовій або електронній формі згідно з умовами договору (контракту) або, якщо немає такої умови, коли існує такий звичай.

### B2 Прийняття поставки

Покупець зобов'язаний прийняти поставку товару, якщо він поставлений відповідно до статті A2 та наданому повідомленню, згідно зі статтею A10.

### B3 Перехід ризиків

Покупець несе всі ризики втрати чи пошкодження товару з моменту його поставки, як передбачено статтею A2. Якщо покупець не надав повідомлення відповідно до статті B10, то покупець несе всі ризики втрати чи пошкодження товару з узгодженої дати чи з кінця узгодженого періоду для поставки, за умови, що товар був точно ідентифікований як товар, зазначений у договорі (контракту).

### B4 Перевезення

Покупець зобов'язаний укласти договір (контракт) перевезення або організувати за власний рахунок перевезення товару з названого місця поставки.

### B5 Страхування

Покупець не має жодного зобов'язання перед продавцем щодо укладення договору (контракту) страхування.

### B6 Підтвердження поставки

Покупець зобов'язаний надати продавцю відповідні докази прийняття поставки.

## **ПОРЯДОК РАЗМЕЩЕНИЯ СТАТЕЙ:**

**A1/ B1** – Общие обязанности

**A2/ B2** – Поставка/принятие поставки

**A3/ B3** – Переход рисков

**A4/ B4** – Перевозка

**A5/ B5** – Страхование

**A6/ B6** – Поставка/транспортный документ

**A7/ B7** – Очистка для экспорта/импорта

**A8/ B8** – Проверка/упаковка/маркировка

**A9/ B9** – Распределение расходов

**A10/ B10** – Уведомления



## ПРАВИЛА ДЛЯ ЛЮБОГО ВИДА ИЛИ ВИДОВ ТРАНСПОРТА

**EXW** Франко-завод

**FCA** Франко перевозчик

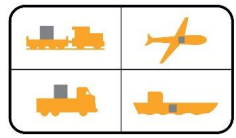
**CPT** Перевозка оплачена до

**CIP** Перевозка и страхование оплачены до

**DAP** Поставка в месте

**DPU** Поставка в месте с разгрузкой

**DDP** Поставка с оплатой пошлин



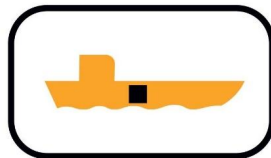
## ПРАВИЛА ДЛЯ МОРСКОГО И ВНУТРЕННЕГО ВОДНОГО ТРАНСПОРТА

**FAS** Франко вдоль борта судна

**FOB** Франко-борт

**CFR** Стоимость и фрахт

**CIF** Стоимость, страхование и фрахт



# Incoterms<sup>®</sup> 2020

by the International  
Chamber of Commerce (ICC)

|                                              | SELLER | CUSTOMS | LOADING | PRE TRANSPORT | TERMINAL<br>(owned place) | LOADING | MAIN TRANSPORT | UNLOAD | TERMINAL<br>(owned place) | AFTER TRANSPORT | CUSTOMS | UNLOADING | BUYER |
|----------------------------------------------|--------|---------|---------|---------------|---------------------------|---------|----------------|--------|---------------------------|-----------------|---------|-----------|-------|
| <b>EXW</b><br>Ex Works                       | !      |         |         |               |                           |         |                |        |                           |                 |         |           |       |
| <b>FCA</b><br>Free Carrier                   |        |         | !       |               |                           |         |                |        |                           |                 |         |           |       |
| <b>CPT</b><br>Carriage Paid To               |        |         | !       |               |                           |         |                |        |                           |                 |         |           |       |
| <b>CIP</b><br>Carriage and Insurance Paid To |        |         | !       |               |                           |         |                |        | !                         |                 |         |           |       |
| <b>DAP</b><br>Delivered at Place             |        |         |         |               |                           |         |                |        |                           | !               |         |           |       |
| <b>DPU</b><br>Delivered at Place Unloaded    |        |         |         |               |                           |         |                |        |                           |                 |         | !         |       |
| <b>DDP</b><br>Delivered Duty Paid            |        |         |         |               |                           |         |                |        |                           |                 | !       |           |       |
| <b>FAS</b><br>Free Alongside Ship            |        |         |         |               | !                         |         |                |        |                           |                 |         |           |       |
| <b>FOB</b><br>Free On Board                  |        |         |         |               |                           | !       |                |        |                           |                 |         |           |       |
| <b>CFR</b><br>Cost and Freight               |        |         |         |               |                           | !       |                |        |                           |                 |         |           |       |
| <b>CIF</b><br>Cost Insurance and Freight     |        |         |         |               |                           | !       |                |        | !                         |                 |         |           |       |

DESCRIPTION: SELLERS COSTS BUYERS COSTS ! TRANSFER OF RISK ! INSURANCE

## Коротко про окремі правила поставки

- **EXW** – це мінімальні обов'язки для продавця та максимальні для покупця (включно з самостійним завантаженням в місці забору вантажу та оформленням експорту).
- **DDP** – це максимальні обов'язки для продавця (включно з митним оформленням імпорту та сплатою митних платежів) та мінімальні для покупця.

## Коротко про окремі правила поставки

- **Правили групи “С” (CPT, CIP, CFR, CIF)** хоча і включають в вартість товару транспортування до вказаного пункту, але ризики переходять від продавця до покупця раніше – в місці завантаження (або передачі перевізнику в інший спосіб).
- **Правила з буквою “І” (CIP та CIF)** включають в вартість товару крім транспортування ще й страхування (Insurance).

## СТАТИСТИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БАЗИСОВ ПОСТАВКИ ВЭД-КОНТРАКТАХ В УКРАИНЕ В 2018 ГОДУ

| Базис поставки                              | %            | Базис поставки                                     | %            |
|---------------------------------------------|--------------|----------------------------------------------------|--------------|
| <b>EXW (Франко-завод)</b>                   | <b>10,26</b> | <b>CIP (Перевозка и страхование оплачены до)</b>   | <b>13,22</b> |
| <b>FCA (Франко-перевозчик)</b>              | <b>37,82</b> | <b>DAT (Поставка на терминале)</b>                 | <b>0,29</b>  |
| <b>FAS (Франко вдоль борта судна)</b>       | <b>0,07</b>  | <b>DAP (Поставка в месте)</b>                      | <b>15,38</b> |
| <b>FOB (Франко борт)</b>                    | <b>3,76</b>  | <b>DDP (Поставка с уплатой пошлины)</b>            | <b>0,25</b>  |
| <b>CFR (Стоимость и фрахт)</b>              | <b>1,58</b>  | DAF (Поставка до границы – Инкотермс 2000)         | <b>1,07</b>  |
| <b>CIF (Стоимость, страхование и фрахт)</b> | <b>2,22</b>  | DES (Поставка с причала – Инкотермс 2000)          | <b>0,01</b>  |
| <b>CPT (Перевозка оплачена до)</b>          | <b>12,75</b> | DDU (Поставка без уплаты пошлины – Инкотермс 2000) | <b>1,32</b>  |



## ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ ПРАВИЛ ИНКОТЕРМС®

**1923:** МТП впервые озвучила условия коммерческой торговли

**1928:** появилась четкость условий

**1936:** глобальные руководящие принципы для участников торговли

**1953:** увеличение количества перевозок железнодорожным транспортом

**1967:** исправление ошибочных толкований

**1974:** продвижение авиаперевозок

**1980:** развитие контейнерных перевозок

**1990:** полный пересмотр правил

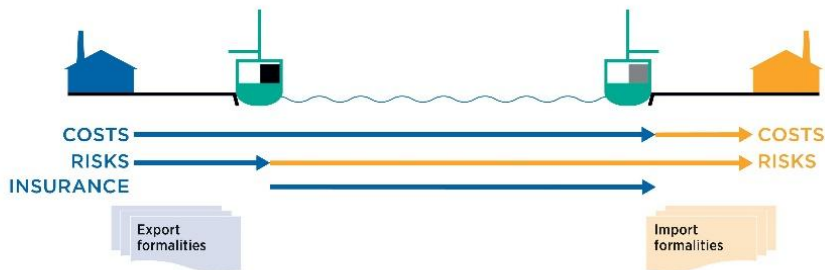
**2000:** смена обязательств касательно таможенной очистки

**2010:** отображение современных торговых реалий

**2020:** перспективы на будущее

## Изменения в Инкотермс® 2020 в части ответственности перевозчика

- Правила С и F - помещая товар на борт судна/передача перевозчику = пункту, в котором товары считаются поставленными, где риск утраты/повреждения товара переходит от продавца к покупателю
- Необходимо определять кто конкретно является перевозчиком, особенно в поставках где их несколько (авто + море+ жд, речной+море), исключение - перевозчик один
- В группе D - разрешено использование собственного транспорта для перевозки груза покупателю



## ОСНОВНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ:

1. Новая графика схем поставок – направленная на еще лучшую визуализацию
2. Реорганизация 10-ти статей «А» и «В»: обязанности продавца и покупателя
3. Появление новых статей в обязанностях покупателя и продавца
4. **ПОСТАВКА** и **ПЕРЕХОД РИСКОВ**, как главные точки в правилах Инкотермс – теперь стоят вначале обязанностей сторон
5. **РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВСЕХ ЗАТРАТ** - теперь собраны в одной статье A9/B9
6. Термин FCA и бортовые коносаменты
7. Страхование – изменение страхового покрытия CIF и CIP

## ОСНОВНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ:

- 8. Термин **DAT** изменен на термин **DPU** - вносил недопонимания у контрагентов касаясь самого «терминала» как места поставки
- 9. Теперь термин **DPU** как и термин **DAP** – это поставка в любом месте, а не только на «терминале»
- 10. **Организация** перевозки собственным транспортом продавца или покупателя, согласно терминам **FCA, DAP, DPU** и **DDP**
- 11. Включение требований относительно **безопасности** в статьи A4 «Перевозка» и A7 «Распределение затрат»
- 12. «Рекомендации применения» заменены на «Пояснения для пользователей» - стали более понятными и структурированными

**VGM** - проверка массы брутто загруженного контейнера.

Действует с 01.07.2016 (конвенция SOLAS) – не включили в Инкотермс 2020

## Пример отражения условия поставки в контракте:

«Общая стоимость Товара, поставляемого по настоящему договору, составляет 200 000 Долларов США на условиях поставки СРТ Баку (Азербайджан) Инкотермс 2020.

По настоящему договору Продавец производит отгрузку Товара на условиях поставки **СРТ Баку (Азербайджан) Инкотермс 2020.**

Право собственности на поставляемый Товар переходит от Продавца к Покупателю после подписания акта приема-передачи представителями сторон.»

Указание редакции Инкотермс является **ОБЯЗАТЕЛЬНЫМ**

## Пример для практики:

Стороны договорились о поставке товара на условиях **EXW**. Во время погрузки товара, которая осуществлялась погрузчиком продавца, на транспортное средство покупателя груз падает с погрузчика и бьется. Товар восстановлению не подлежит.

Кто в данном случае несет риск гибели товара?

Должен ли покупатель что-либо оплачивать в этой ситуации?



## ПРАВИЛА ИНКОТЕРМС РАСПРЕДЕЛЯЮТ МЕЖДУ СТОРОНАМИ В ВЭД-КОНТРАКТЕ:

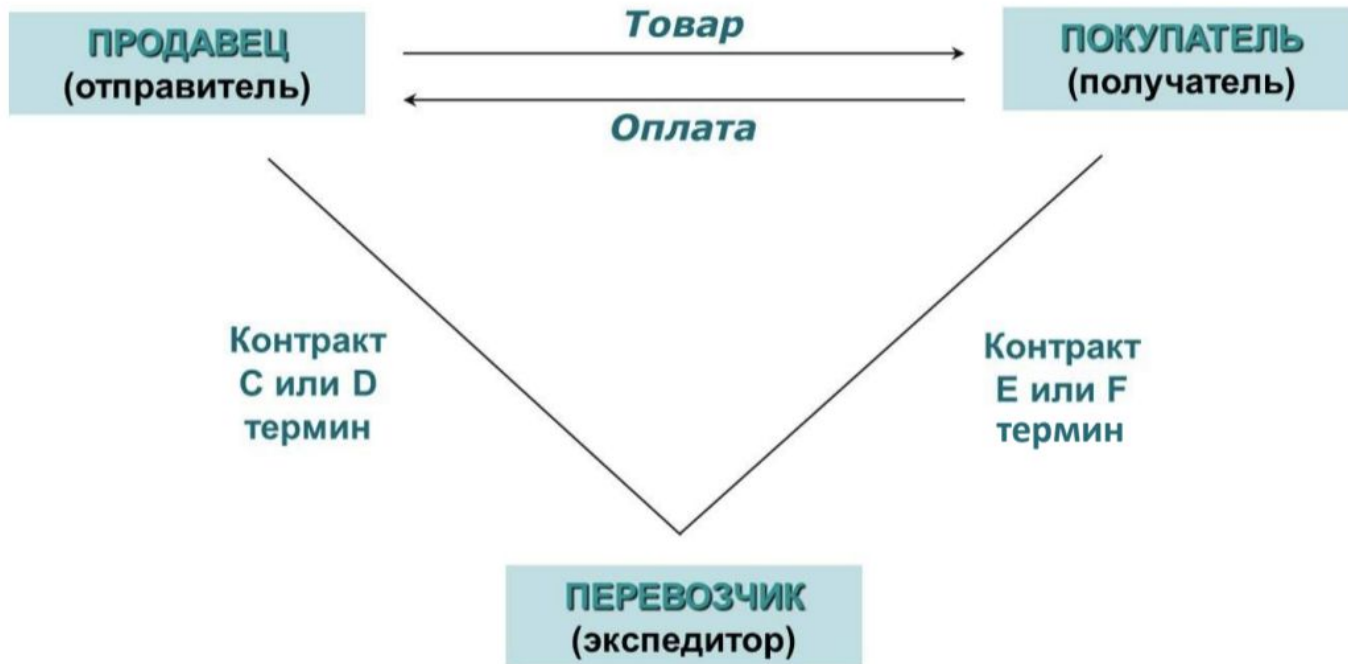
- **Риск повреждения или физической утраты товара**
- **Расходы** (*перевозка, страховка, транспорт, таможня, документы и т.д.*)
- **Обязанности** (*перевозка, страховка, транспорт, таможня, документы*)

## Случаи когда правила Инкотермс® не могут помочь сторонам ВЭД-контракта

- ▶ Освобождение от выполнения обязательств и от ответственности в случае форс-мажоров
- ▶ Передачи рисков и расходов, когда покупатель нарушает свое обязательство по принятию товара
- ▶ Описание количества и качества товара
- ▶ Положения договора имеют главенствующую роль по сравнению с принципами Инкотермс®

## Правила Инкотермс® работают/не работают:

- указывают на подлежащую уплате цену или способ оплаты
- регламентируют переход права собственности на товар или последствия нарушения договора
- какая из сторон договора купли-продажи должна осуществить необходимые для перевозки и страхования действия
- когда продавец передает товар покупателю
- какие расходы несет каждая из сторон



## Переход риска случайной гибели и (или) случайного повреждения товара в соответствии с Инкотермс 2020

**Переход риска случайной гибели и (или) случайного повреждения товара (далее - переход риска)** имеет важное значение в договоре международной купли-продажи и является одним из ключевых вопросов, по которым возникают споры между продавцом и покупателем. Чаще всего эти споры касаются потери товара, его недостачи или повреждения товара.

### **Потеря товара включает следующие случаи когда:**

- товар украден или передан другому лицу, которое не имело права на его получение;
- недостаток товара, обнаруженный при приемке товара покупателем;
- полную физическую утрату товара.

### **Повреждение товара включает следующие случаи когда:**

- ухудшение качества и порчи товара;
- уменьшение массы при перевозке или хранения.

## Пример для практики:

**EXW Афины**

Загрузка за счет продавца

Если в процессе загрузки товар будет разбит на территории склада продавца, чей это будет риск: продавца или покупателя?

## Как правильно выбирать условия поставки субъектам ВЭД

- Использовать категории правила для любого вида транспорта или исключительно для морского вида транспорта
- Понимать разницу между классами правил Инкотермс 2010 и Инкотермс® 2020
- Учитывать, осуществление поставки и передача риска зависит от того какой конкретно термин правил будет использован: FOB пункт внутри страны (аэропорт/склад)
- Не воспринимать правила Инкотермс® только как индикаторы цен. Это и перечень обязанностей, согласно которых покупатель/продавец связаны общей формой договора купли-продажи
- Правила Инкотермс® 2020 - не часть других договоров, а только для купли-продажи
- В интересах всех сторон, которые выполняют одну поставку обеспечить, чтобы условия перевозки, страхования и прочего соответствовали тому, что указано в договоре купли-продажи



# Самые распространенные ошибки и проблемы при неверной трактовке и применении правил Инкотермс

- ▶ Пользоваться страховым покрытием «от склада до склада» - тип перевозки не имеет значения
- ▶ **НЕ РАЗЛИЧАТЬ** коммерческое страхование от обязательного страхования
- ▶ Термины Инкотермс 2010 (CIP,CIF) – обязательное страхование, предусмотренное условиями поставки в договоре купли-продажи - требовать страховой полис

# Самые распространенные ошибки и проблемы при неверной трактовке и применении правил Инкотермс

- Вариации правил предполагают изменения в обязательствах сторон, **затратах** и **рисках**
- [Комментарии по применению правил в Украине \(DDP\)](#)
- Изменения вне рамок действия Инкотермс 2010. В случае внесения изменений необходимо указывать за чей счет и кому переходит риск (EXW)

# Самые распространенные ошибки и проблемы при неверной трактовке и применении правил Инкотермс

- ▶ Применение для контейнерных поставок «неконтейнерных» терминов
- ▶ Неоправданные ожидания в отношении страхования
- ▶ Неподготовленность к арбитражу
- ▶ Слабая проработка контрактов в отношении защиты от поставки некачественного товара
- ▶ Незащищенность в отношении мошенников

## Практические советы

- Фиксировать положением договора важные юридические и коммерческие вопросы фактического исполнения контракта, а именно, подробно указывать момент и место исполнения обязанностей сторон, и переход рисков.
- Максимально точно указывать место поставки, в котором переходят риски потери и повреждения товара.
- «Не придумывать» свои версии сокращенного/полного указания термина в контракте.
- При заключении сделок, ссылаясь на любую редакцию правил Инкотермс, обязательно указать ее в договоре
- Тот термин, который используется для поставки товара, должен соответствовать способу его транспортировки и обязанностям сторон, которые подразумевают использование данного термина.
- Если выбранные условия поставки согласно правил Инкотермс и контракта не совпадают, в практике по умолчанию приоритет отводится последнему, то есть контракту. То, что закреплено контрактом в обязанностях сторон для выполнения поставки будет являться догмой.
- Если в процессе поставки товара существуют риски, которые могут нести потенциальную угрозу (сроки поставки, особенности вида транспорта, сезон поставки) и для этих целей выбираются условия поставки со страхованием CIP или CIF
- При выборе для контракта условий поставки DDP следует хорошо понимать возможности исполнения такого контракта и продавцу и покупателю товара для поставки в Украину.

# Как правильно выбирать условия поставки субъектам ВЭД

- Использовать категории правила для любого вида транспорта или исключительно для морского вида транспорта
- Понимать разницу между классами правил Инкотермс 2010 и Инкотермс® 2020
- Учитывать, осуществление поставки и передача риска зависит от того какой конкретно термин правил будет использован: FOB пункт внутри страны (аэропорт/склад)
- Не воспринимать правила Инкотермс® только как индикаторы цен. Это и перечень обязанностей, согласно которых покупатель/продавец связаны общей формой договора купли-продажи

## КАК ПРАВИЛЬНО ВЫБРАТЬ ТЕРМИН ПРАВИЛ ИНКОТЕРМС 2020

### ВОПРОСЫ ДЛЯ АНАЛИЗА:

1. Какую редакцию Инкотермс выбираем? (что «пропускает» таможня)
2. Кого представляем в сделке (крупный\мелкий экспортер\импортер)?
3. Каким видом транспорта будем перевозить товар?
4. Сколькими типами транспорта планируется перевозка?
5. Какой товар перевозим (насыпной товар, готовые товары, индивидуализированные товары, контейнерные перевозки)?
6. Планируется ли перепродажа товара(ов) в пути следования?
7. Есть ли собственный транспорт?
8. Есть ли возможность дешевой и надежной перевозки, погрузки, разгрузки, складирования на терминале и т.д.?

9. Имеются ли собственные складские помещения в стране импорта?
10. Какие риски в случае потери товара готовы взять на себя?
11. На ком лежат вопросы по страхованию?
12. Есть ли возможности совершать импортные формальности в стране контрагента?
13. Просчитать возможности, риски при таможенной очистке товара как в стране импорта, так и в стране экспорта (в зависимости от выбранного термина)
14. Есть ли ограничения в законодательстве по выбору термина (из-за валютных ограничений – импорт на FCA, FOB, а экспорт на CIP или CIF)
15. Какие условия оплаты по договору купли-продажи и требования по предоставлению документов?
16. Есть ли желание дополнительно заработать на транспорте? (категория D)

## РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РАСХОДОВ

1. Погрузка в помещениях продавца
2. Подвоз в стране экспорта (внутренняя перевозка)
3. Расходы на заключение договора основной перевозки
4. Хранение и обработка груза перед основной перевозкой в стране экспорта
5. Аренда транспорта и оборудования в стране экспорта (загрузка товара)
6. Таможенные формальности при экспорте
7. Основная перевозка товара
8. Выгрузка товара в стране импорта
9. Таможенные пошлины и иные сборы при импорте
10. Хранение и обработка груза после выгрузки в стране импорта
11. Дальнейшая перевозка в стране импорта (внутренняя перевозка)
12. Разгрузка в помещениях покупателя
13. Страхование
14. Другие расходы



# Правила ИНКОТЕРМС® не касаются момента перехода права собственности на товары

## Правила ИНКОТЕРМС® :

- **Не** действуют сами по себе
- **Не** заменяют договор
- Разработаны с учетом торговой практики для любого вида товара

## Применение правил Incoterms® к контрактам

- Если стороны хотят, чтобы правила Incoterms® 2020 применялись к их контракту- четко указать это намерение
- Удаление «2020 года» может вызвать ненужные сомнения относительно того, какая версия правил применяется к контракту
- При включении правил Incoterms® 2020 в договор купли-продажи нет необходимости использовать символ торговой марки
- Максимально точно географически указать порт, место, пункт в зависимости от обстоятельств, в выбранных Правилах ИНКОТЕРМС®

## КОНТЕЙНЕРНЫЕ И СМЕШАННЫЕ ПЕРЕВОЗКИ И ПРАВИЛА ИНКОТЕРМС

Два наземных участка, один морской при обычной транспортировке товара морем – преимущества контейнерной перевозки на лицо!

**Контейнерная перевозка снижает риск повреждения товара и его кражи**

Особо подходят для контейнерных перевозок базисы поставки:

- **FCA** (контейнерный эквивалент FOB Инкотермс 2010)
- **CPT** (контейнерный эквивалент CFR Инкотермс 2010)
- **CIP** (контейнерный эквивалент CIF Инкотермс 2010)

**Актуально использование данных терминов, учитывая, что товар передается перевозчику на контейнерных терминалах и нет резона переносить риск до поставки груза на борт судна!**

## ПРАВИЛА ИНКОТЕРМС РАСПРЕДЕЛЯЮТ МЕЖДУ СТОРОНАМИ В **ВЭД-КОНТРАКТЕ**:

- **Риск повреждения или физической утраты товара**
- **Расходы** (перевозка, страховка, транспорт, таможня, документы и т.д.)
- **Обязанности** (перевозка, страховка, транспорт, таможня, документы)

## КАК ОТОБРАЖАЮТСЯ В ГТД УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ ТОВАРА СОГЛАСНО ИНКОТЕРМС?

Грузовая таможенная декларация (ГТД) – основной документ, подтверждающий факт осуществления экспорта-импорта товаров.

Приказ Минфина от 30.05.2012 № 651 «Об утверждении **Порядка заполнения таможенных деклараций** на бланке единого административного документа»

Приказ Минфина от 20.09.2012 № 1011 «**Об утверждении ведомственных классификаторов** информации по вопросам государственного таможенного дела, которые используются в процессе оформления таможенных деклараций»

**УКРАЇНА** (Форма МД-2)

**1 6**

**1 ДЕКЛАРАЦІЯ**

1 Державна/Бюро: №

2 Форма: 3 Бюро: 4 Відв. спец.

5 Всього т-ів: 6 Всього місць: 7 Довідковий номер

8 Особа, відповідальна за фінансове врегулювання: №

10 Країна перш. призн./ост.вд.: 11 Торг. країна/ Країна виробн.: 12 Відомості про вартість: 13 ЄСП:

14 Країна відправлення/експорту: 15 Код кр. відп./експ.: 16 Код країни призначення: 17 Країна призначення:

18 Країна походження: 19 Умови поставки: 20 Валюта за умови поставки: 21 Характер угоди:

22 Валюта за загальною сумою на рахунок: 23 Курс валюти: 24 Характер угоди:

25 Фінансові та банківські відомості: 26 Країна походження: 27 Країна призначення:

28 Країна походження: 29 Країна призначення:

30 Країна походження: 31 Країна призначення:

32 Товар: 33 Код товару: 34 Країна походження: 35 Вага брутто (кг): 36 Преференції:

37 Країна походження: 38 Країна призначення:

39 Країна походження: 40 Країна призначення:

41 Країна походження: 42 Країна призначення:

43 Країна походження: 44 Країна призначення:

45 Країна походження: 46 Країна призначення:

47 Країна походження: 48 Країна призначення:

49 Країна походження: 50 Країна призначення:

51 Країна походження: 52 Країна призначення:

53 Країна походження: 54 Країна призначення:

55 Країна походження: 56 Країна призначення:

57 Країна походження: 58 Країна призначення:

59 Країна походження: 60 Країна призначення:

61 Країна походження: 62 Країна призначення:

63 Країна походження: 64 Країна призначення:

65 Країна походження: 66 Країна призначення:

67 Країна походження: 68 Країна призначення:

69 Країна походження: 70 Країна призначення:

71 Країна походження: 72 Країна призначення:

73 Країна походження: 74 Країна призначення:

75 Країна походження: 76 Країна призначення:

77 Країна походження: 78 Країна призначення:

79 Країна походження: 80 Країна призначення:

81 Країна походження: 82 Країна призначення:

83 Країна походження: 84 Країна призначення:

85 Країна походження: 86 Країна призначення:

87 Країна походження: 88 Країна призначення:

89 Країна походження: 90 Країна призначення:

91 Країна походження: 92 Країна призначення:

93 Країна походження: 94 Країна призначення:

95 Країна походження: 96 Країна призначення:

97 Країна походження: 98 Країна призначення:

99 Країна походження: 100 Країна призначення:

**1 ДЕКЛАРАЦІЯ**

**3** **4**

**5** **6** **7**

**9** **10** **11** **12** **13**

**15** **16** **17**

**18** **19** **20** **21** **22** **23** **24**

**25** **26** **27** **28** **29** **30** **31** **32** **33** **34** **35** **36**

**37** **38** **39** **40** **41** **42** **43** **44** **45** **46** **47** **48** **49** **50** **51** **52** **53** **54** **55** **56** **57** **58** **59** **60** **61** **62** **63** **64** **65** **66** **67** **68** **69** **70** **71** **72** **73** **74** **75** **76** **77** **78** **79** **80** **81** **82** **83** **84** **85** **86** **87** **88** **89** **90** **91** **92** **93** **94** **95** **96** **97** **98** **99** **100**

**МІНІСТЕРСТВО ФІНАНСІВ УКРАЇНИ**  
**НАКАЗ**

**30.05.2012 № 651**

**Про затвердження Порядку заповнення митних декларацій на бланку єдиного адміністративного документа**

**Графа 20 «Умови поставки»**

У першому підрозділі графи наводиться скорочене літерне найменування умов поставки згідно з класифікатором умов поставки.

Якщо зовнішньоекономічним договором (контрактом) передбачено інші умови поставки, ніж ті, що визначені цим класифікатором, то зазначається скорочене літерне найменування умов поставки, найбільш наближених до умов, передбачених у договорі (контракті).

У другому підрозділі графи зазначається літерний код альфа-2 відповідно до класифікації країн світу країни, на території якої міститься географічний пункт доставки товарів, через пропуск - назва цього географічного пункту.

# Інкотермс

Приклади компонування правил з назвами географічних пунктів (експорт з України):

- FCA – Львів (Інкотермс-2020)
- DAP – Варшава (Інкотермс-2020)
- CPT – Антверпен (Інкотермс-2020)
- FOB – Одеса (Інкотермс-2020)
- CIF – Александрія (Інкотермс-2020)
- DAF – ст. Ізов (Інкотермс-2000)
- DAT – аеропорт Львів (Інкотермс-2010)
- DDU – Барселона (Інкотермс-2000)
- FCA – UA LWO (Інкотермс-2020) *[ЛОКОД ООН АЕРОПОРТУ ЛЬВІВ]*
- FCA – с. Підрясне, вул. Європейська, 1 Рампа № 2 (Інкотермс-2020) *[чітка адреса]*



**Літерний код  
умови поставки****Назва**

|     |                                                                               |
|-----|-------------------------------------------------------------------------------|
| EXW | Франко-завод (..... назва місця)                                              |
| FCA | Франко-перевізник (..... назва місця призначення)                             |
| FAS | Франко вздовж борту судна (..... назва порту відвантаження)                   |
| FOB | Франко-борт (..... назва порту відвантаження)                                 |
| CFR | Вартість і фрахт (..... назва порту призначення)                              |
| CIF | Вартість, страхування та фрахт (..... назва порту призначення)                |
| CPT | Фрахт/перевезення, оплачені до (..... назва місця призначення)                |
| CIP | Фрахт/перевезення та страхування, оплачені до (..... назва місця призначення) |
| DAF | Поставка до кордону (..... назва місця поставки)                              |
| DAT | Поставка до терміналу                                                         |
| DAP | Поставка до місця                                                             |
| DES | Поставка з судна (..... назва порту призначення)                              |
| DEQ | Поставка з причалу (..... назва порту призначення)                            |
| DDU | Поставка без сплати мита (..... назва місця призначення)                      |
| DDP | Поставка зі сплатою мита (..... назва місця призначення)                      |
| DPU | Поставка в місці з розвантаженням (..... назва місця призначення)             |

## Термин EXW - Ex Work Франко-завод



### Поставка и риск:

- Когда товар передается в распоряжение покупателя **в поименованном месте** (склад, помещение продавца, арендованные помещения и т.д.), которое может (не) быть помещением продавца

## Термин EXW. Франко-завод



### Вид транспорта

- Любой

### Точное место поставки

- Для покупателя **ВАЖНО** указать точный пункт поставки в поименованном месте
- Именно с этого места риски и затраты переходят на покупателя

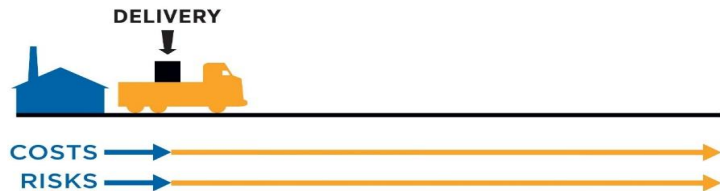
### Загрузка

- Продавец не обязан загружать товар на транспортное средство
- Помнить о рисках при загрузке!

### Очистка товара для экспорта

- Продавец **НЕ обязан** очищать товары для экспорта, НО, должен помогать в получении документов или информации, необходимой для экспорта

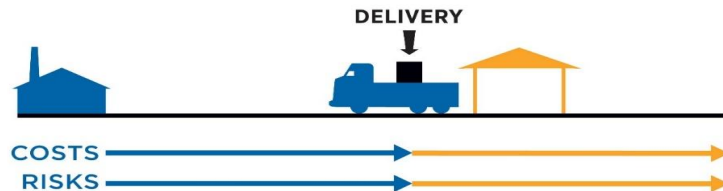
## Термин FCA - Free Carrier Франко-перевозчик



### Поставка и риск

1. Когда названным местом поставки **являются помещения продавца**, тогда продавец **загружает** товары на транспорт покупателя – **«FCA помещения продавца»**.

## Термин FCA. Франко-перевозчик



### Поставка и риск

2. Когда названным местом поставки **не являются помещения продавца** (перевозка на терминал перевозчика), то продавец ОБЯЗАН:
- ✓ загрузить товар
  - ✓ перевезти его в названное место
  - ✓ предоставить товар в распоряжение перевозчика
- неразгруженным - «FCA терминал NN»**

## Термин FCA. Франко-перевозчик

### Вид транспорта

- Любой

### Точное место поставки

- Сторонам ВЭД-контракта, особенно покупателю, **ВАЖНО** указать точный пункт поставки в поименованном месте

### Очистка товара для экспорта/импорта

- Продавец осуществляет оформление товара для экспорта, а покупатель – импорт/транзит

## Термин FCA. Франко-перевозчик

### Бортовой коносамент и правила Инкотермс® 2020

- Иногда продавцу на условиях поставки FCA как доказательство поставки необходим документ ст. А6 (*экспедиторская расписка, грузовая квитанция, транспортный документ и т.д.*). Если это морская перевозка, то таким документом может быть **коносамент**
- Требование выдачи бортового коносамента в сделках по **инкассо** и **документарному аккредитиву** идет от банков сторон сделки
- Перевозчик покупателя, согласно FCA не всегда может выдать **бортовой коносамент**, особенно когда товар забирается с места поставки, которое не является морским портом - **«FCA помещения продавца»**

## Термин FCA. Франко-перевозчик

- Впервые в правилах Инкотермс® 2020 дается сторонам возможность решить данную проблему
- Если стороны ВЭД-контракта договорились между собой, то **покупатель дает инструкции своему перевозчику** относительно выдачи бортового коносамента продавцу **после фактической погрузки товара на борт судна.**



**Термин CPT - Carriage paid to**  
**Перевозка оплачена до**



### **Поставка и риск**

- когда товар передан перевозчику
- с которым продавец заключил договор на перевозку
- или обеспечивает предоставление товара, который уже поставлен таким образом (*перепродажа товара «по цепи»*)

## Термин СРТ. Перевозка оплачена до



### Вид транспорта

- Любой

### Пункт поставки и пункт назначения

- **Место поставки** товара как пункт передачи риска
- **Место назначения** товара до которого продавец заключает договор перевозки с перевозчиком

### Очистка товара для экспорта/импорта

- Продавец осуществляет очистку товара для экспорта, а покупатель – импорта/транзита

## Термин СРТ. Перевозка оплачена до



### Точное место поставки

- Сторонам ВЭД-контракта ВАЖНО указать два места:
  - ✓ **точное место** или пункт **поставки** в пределах этих мест (если не указывают, тогда товар передается первому перевозчику в пункте, который выбирает продавец, который покупатель не контролирует)
  - ✓ **точное место назначения** товара до которого продавец заключает договор перевозки

### Расходы на разгрузку

- Если по договору перевозки разгрузка ложится на продавца, то он не имеет права требовать возмещение таких затрат от покупателя

## Термин СРТ. Перевозка оплачена до

### ПРИМЕР

#### **5. УМОВИ ПОСТАВКИ ТА СТРОКИ**

- 5.1. Поставка Товарів здійснюється партіями, кожна з яких оформлюється окремою Специфікацією та інвойсом на умовах **«СРТ Пшемисль, вул. Львівська, 52, склад № 37, Польша, Інкотермс 2020»**
- 5.2. Пунктом поставки товарів, згідно умов поставки, зазначених у п. 5.1 є складські приміщення продавця за адресою: Україна, м. Київ, вул Парково-Сирецька, 13
- 5.3. Продавець електронною поштою попереджає Покупця за 10 (десять) календарних днів про конкретну дату поставки.

**Термин CIP - Cost and Insurance paid to**  
**Перевозка и страхование**  
**оплачены до**



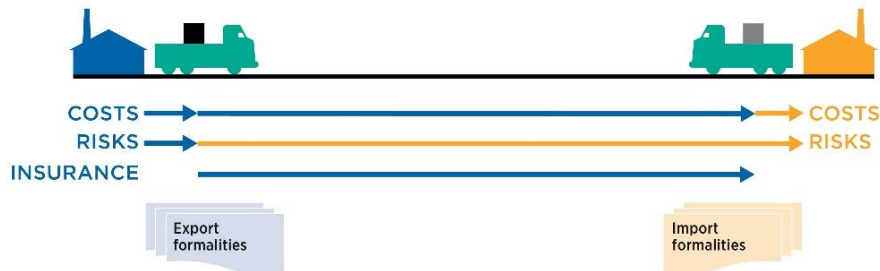
**Поставка**

**и**

**риск**

- когда товар передан перевозчику
- с которым продавец заключил договор на перевозку
- или обеспечивает предоставление товара, который уже поставлен таким образом (*перепродажа товара «по цепи»*)

## Термин CIP. Перевозка и страхование оплачены до



### Вид транспорта

- Любой

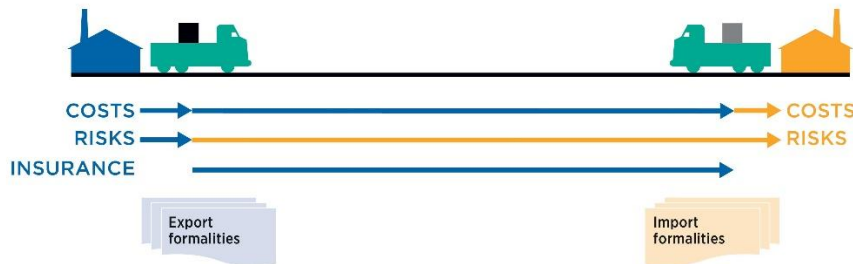
### Пункт поставки и пункт назначения

- **Место поставки** товара как пункт передачи риска
- **Место назначения** товара до которого продавец заключает договор перевозки с перевозчиком

### Очистка товара для экспорта/импорта

- Продавец осуществляет очистку товара для экспорта, а покупатель – импорта/транзита

## Термин CIP. Перевозка и страхование оплачены до



### Страхование

- Продавец заключает договор страхования
- Риск покрывается от места(пункта) поставки до места назначения
- Могут возникать риски, если страна назначения товара требует страховку на местном уровне

Правила Инкотермс 2020 требуют от продавца застраховать товар согласно Оговорке «А» Института лондонских страховщиков относительно страхования грузов (*Institute Cargo Clauses*)

Это **расширенное страхование** (покрывает практически все риски) и отличается от термина CIP Инкотермс 2010, где продавец должен был застраховать товар согласно оговорке «С»

**Термин DAP - Delivered at point**  
**Поставка в месте**

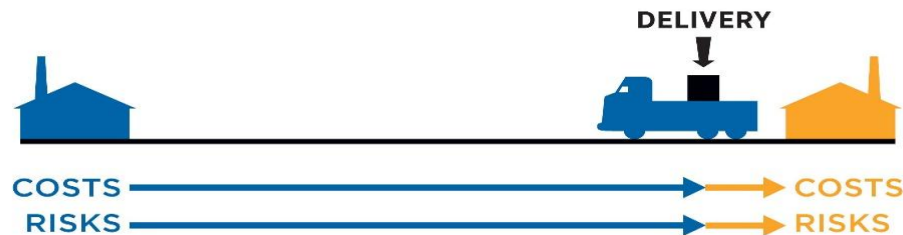


## Поставка и риск

- когда товар предоставлен в распоряжение покупателя
- на транспортном средстве, который прибыл и готов к выгрузке
- в названном месте назначения
- в согласованном пункте в пределах это места, если такой пункт согласован сторонами



## Термин DAP. Поставка в месте



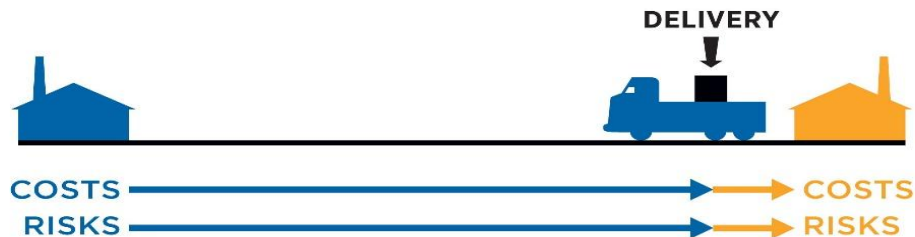
### Вид транспорта

- Любой

### Точное место или пункт поставки/ места назначения

- **Место или пункт поставки** товара как момент передачи риска
- До этого **места или пункта** расходы лежат на продавце, а после – на покупателе

### Термин DAP. Поставка в месте



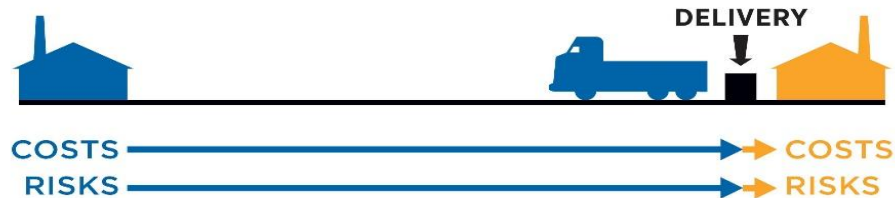
### Очистка товара для экспорта/импорта

- Продавец осуществляет очистку товара для экспорта, а покупатель – импорта/транзита
- Пока покупатель не осуществит очистку товара для импорта он несет все **расходы и риски** связанные с невозможностью поставки ст. В3(a)

### Затраты на разгрузку

- Продавец не должен разгружать товар в месте назначения, но если это предусмотрено договором перевозки, тогда продавец не имеет право требовать возмещения расходов на разгрузку от покупателя

**Термин DPU. Поставка в месте  
с разгрузкой**



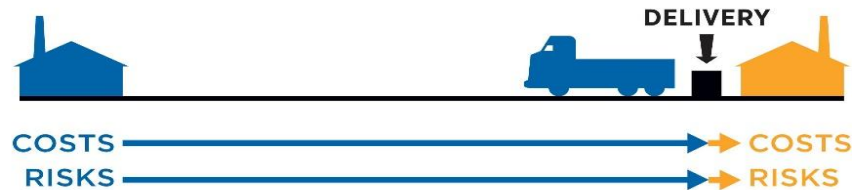
### **Поставка и риск**

- когда товар сразу после выгрузки с прибывшего транспортного средства
- предоставлен в распоряжение покупателя
- в названом месте назначения
- в согласованном пункте в пределах это места, если такой пункт согласован сторонами

**Для продавца важно убедиться, что условия в стране импорта позволяют ему разгрузить товар!!!**

Термин DPU - Delivered named place unloaded

Поставка в месте с разгрузкой



### Вид транспорта

- Любой

### Точное место или пункт поставки/ места назначения

- **Место или пункт поставки** товара как момент передачи риска
- До этого **места или пункта** расходы лежат на продавце, а после – на покупателе

### Очистка товара для экспорта/импорта

- Продавец осуществляет очистку товара для экспорта, а покупатель – импорта/транзита
- Пока покупатель не осуществит очистку товара для импорта он несет все **расходы и риски** связанные с невозможностью поставки ст. В3(а)

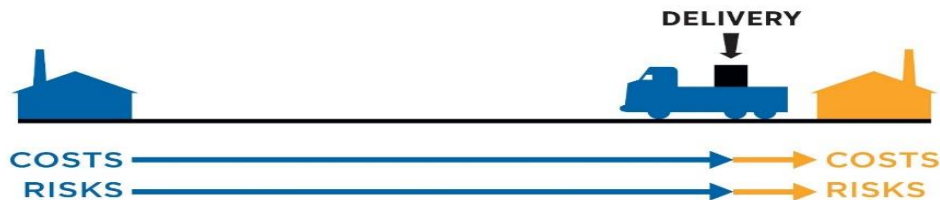
**Термин DDP - Delivered duty paid**  
**Поставка с оплатой пошлин**



## **Поставка и риск**

когда товар предоставлен в распоряжение покупателя  
относительно товара была осуществлена очистка для импорта  
на транспортном средстве, который прибыл и готов к выгрузке  
в названном месте назначения или в согласованном пункте в пределах это  
места, если такой пункт согласован сторонами

## Термин DDP. Поставка с оплатой пошлин



### Вид транспорта

- Любой

### Точное место или пункт поставки/ места назначения

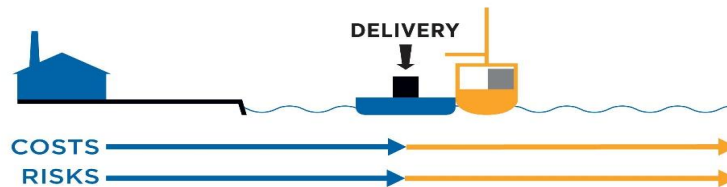
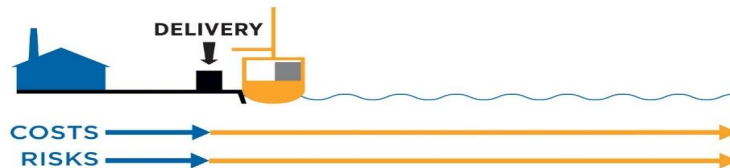
- **Место или пункт поставки** товара как момент передачи риска
- До этого **места или пункта** расходы лежат на продавце, а после – на покупателе

### Затраты на разгрузку

- Продавец не должен разгружать товар в месте назначения (*как и при термине DAP*), но если это предусмотрено договором перевозки, тогда продавец не имеет право требовать возмещения расходов на разгрузку от покупателя

**ВАЖНО!** Термин DDP возлагает на продавца максимальные обязанности

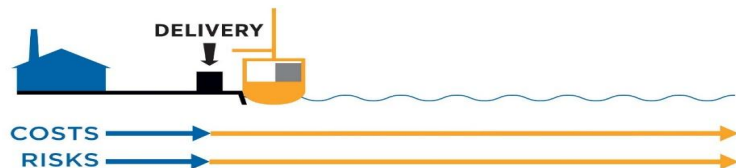
**Термин FAS - Free alongside ship**  
**Франко вдоль борта судна**



## Поставка и риск

- Когда товар размещен вдоль борта судна (*на причале или же на барже*)
- Судно номинировано покупателем в названном порту отгрузки
- Продавец обеспечивает предоставление товара, который уже поставлен таким образом (*перепродажа товара «по цепи»*)

## Термин FAS. Франко вдоль борта судна



### Вид транспорта

- Морской или внутренний водный транспорт

### Точное место поставки

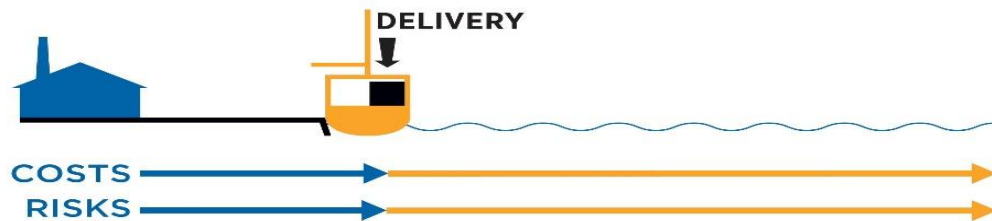
- Сторонам ВЭД-контракта ВАЖНО указать точный пункт поставки в порту отгрузки, когда товар должен передаваться с баржи или причала на судно

### Очистка товара для экспорта/импорта

- Продавец осуществляет очистку товара для экспорта, а покупатель – импорта/транзита



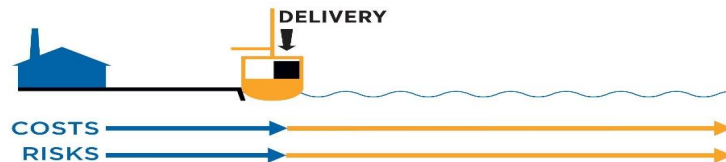
**Термин FOB - Free on board**  
**Франко борт**



## Поставка и риск

- Когда товар поставлен на борта судна
- номинированного покупателем
- в названном порту отгрузки
- продавец обеспечивает предоставление товара, который уже поставлен таким образом (*перепродажа товара «по цепи»*)

## Термин FOB. Франко борт



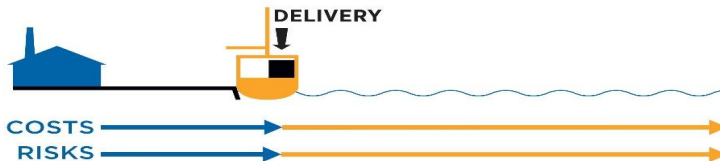
### Вид транспорта

- Морской или внутренний водный транспорт

### Очистка товара для экспорта/импорта

- Продавец осуществляет очистку товара для экспорта, а покупатель – импорта/транзита

## Термин FOB. Франко борт



Можно расширять обязательства продавца на FOB

«FOB с укладкой» – FOB stowed

«FOB с укладкой и штивкой» – FOB stowed and trimmed

Если касается **ТОЛЬКО РАСХОДОВ**

**«FOB Ильичевск, расходы по погрузке, хранению и укладке за счет продавца»**

Если касается **ТАКЖЕ РИСКОВ**

**«FOB Ильичевск, расходы и риски по погрузке, хранению и укладке за счет продавца»**

**!!!** Если товар падает на борт судна и разбивается – риск продавца!

## Термин CFR - Cost and freight Стоимость и фрахт



### Поставка и риск

- Когда товар находится на борту судна
- или когда продавец обеспечивает предоставление товара, который уже поставлен таким образом (перепродажа товара «по цепи»)

## Термин CFR. Стоимость и фрахт



### Вид транспорта

- Морской или внутренний водный транспорт

### Очистка товара для экспорта/импорта

- Продавец осуществляет очистку товара для экспорта, а покупатель – импорта/транзита

### Порт поставки и порт назначения

- **Порт**, где **товар поставляется** на борт судна
- Порт, согласованный сторонами как **порт назначения товара**
- Четко указать место назначения в порту разгрузки

## Термин CFR. Стоимость и фрахт



### Несколько перевозчиков

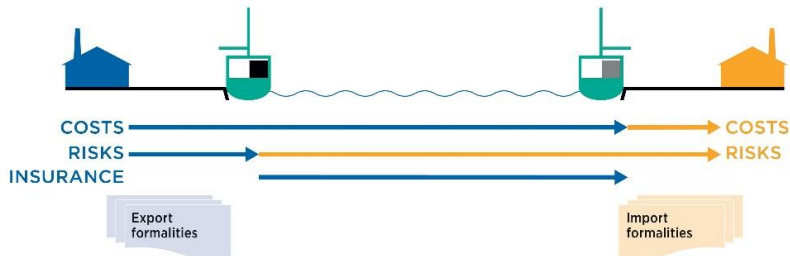
- Если в цепи несколько морских перевозчиков (например, используется фидерное судно) и если нет **ЧЕТКОЙ** договоренности в ВЭД-контракте, то риск переходит при передаче товара первому перевозчику

### Расходы на разгрузку

- Если по договору перевозки разгрузка в порту назначения товара ложится на продавца, то он не имеет права требовать возмещение таких затрат от покупателя

## Термин CIF - Cost, Insurance and Freight

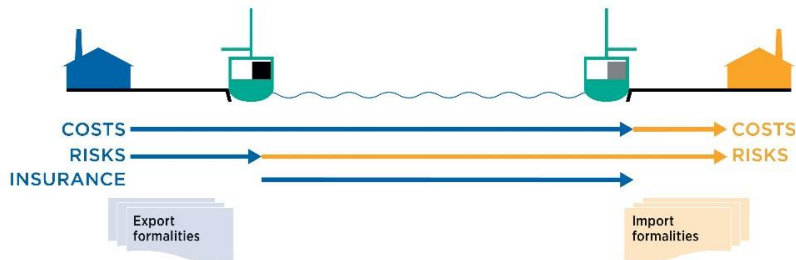
Стоимость, страхование и фрахт



### Поставка и риск

- Когда товар находится на борту судна
- или когда продавец обеспечивает предоставление товара, который уже поставлен таким образом (перепродажа товара «по цепи»)

## Термин CIF. Стоимость, страхование и фрахт



- Условия поставки CIF полностью идентичны CFR
- Отличие – наличие обязательного страхового покрытия
- В правилах Инкотермс 2020 условия страхования остались прежними, как и в правилах Инкотермс 2010
- Продавец обязан оплатить и обеспечить **минимальное страхование в пользу покупателя** согласно оговорке «С» Института лондонских страховщиков (A5)
- Условия поставки CIF используются **В ОСНОВНОМ** для перевозки сырьевых товаров





# Помилки при виборі правил

**Питання:** Хто визначає яке саме правило Інкотермс слід використати у моєму контракті?



## Помилки при виборі правил

**Питання:** Хто визначає яке саме правило Інкотермс слід використати у моєму контракті?

**Відповідь:** Ви та ваш контрагент (інша сторона договору) на основі власних (ваших з ним) домовленостей.

# Помилки при виборі правил



Помилка: Ви підписуєте контракт але не прочитали або не розумієте, що насправді означають умови поставки.

Наслідок:

- Ви не в змозі виконати контракт зовсім
- Ваші витрати перевищують заплановані (або й взагалі операція збиткова для Вас)

# Помилки при виборі правил



Помилка: базис поставки неправильно скомпонований з географічним пунктом.

Наприклад: контракт на імпорт в Україну з Німеччини на умовах FCA-Львів.

При складанні контракту за основу був взятий шаблон «заточений» під експорт з України та просто підставлені реквізити сторін. Як виконувати такий контракт незрозуміло.

Наслідки: непередбачувані.

# Помилки при виборі правил



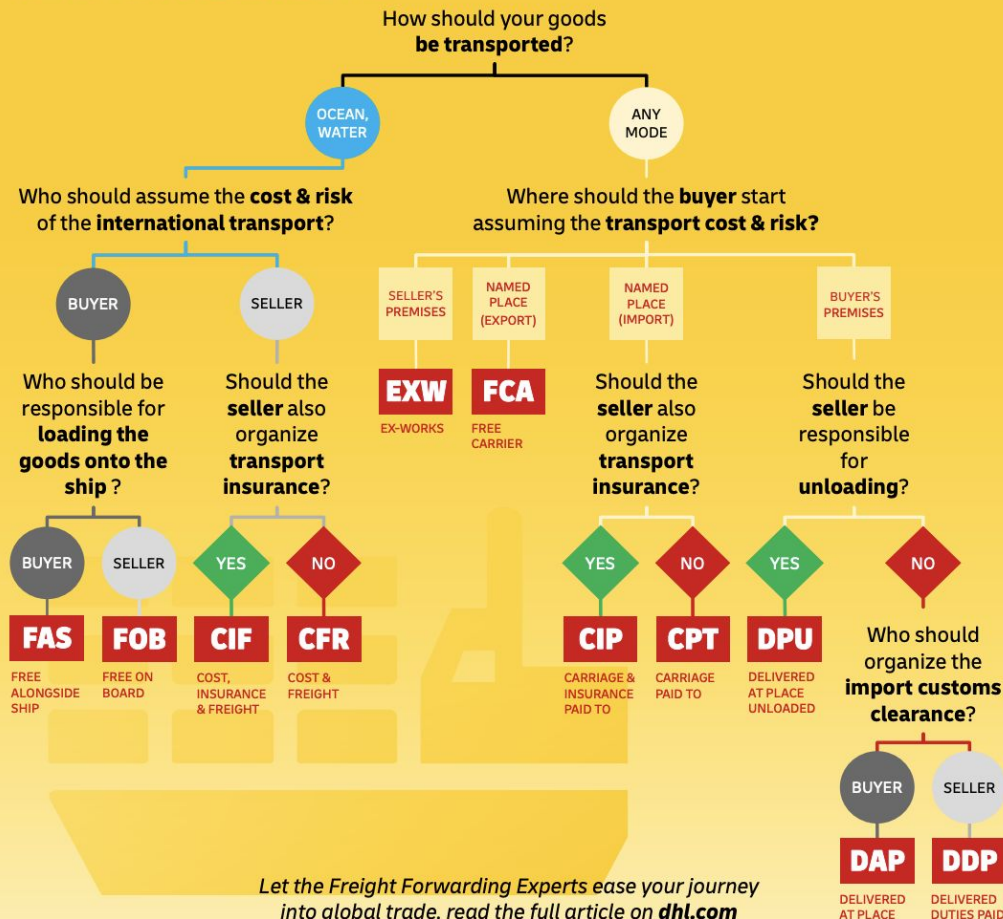
Помилка: при укладанні контракту ви звертаєте увагу лише на географічний пункт.

Наприклад: покупець пропонує Вам замінити **CIF**–Шанхай на **DAP**–Шанхай. Ви легко погоджуєтесь думаючи «да какая разница». Контракт з розрахунком через акредитив.

Наслідки: гроші за акредитивом Ви отримаєте не після видання коносаменту в порту Одеса, а через кілька тижнів або й місяців після отримання вантажу в місті Шанхай.

# WHICH INCOTERM® 2020 IS RIGHT FOR YOU?

SIMPLIFYING OCEAN LOGISTICS



Let the Freight Forwarding Experts ease your journey into global trade, read the full article on [dhl.com](https://www.dhl.com)

# Благодарю за внимание!

**Инесса Платонова**

Заместитель председателя  
наблюдательного совета АО «ПЛАСКЕ»

Основатель PLASKE Academy